



gowlings



Paul Fornazzari
Socio
Toronto

t 416-369-7115
f 416-369-7250
paul.fornazzari@gowlings.com

AÑO DE INGRESO A LA ABOGACÍA

- 1996 Ontario

EDUCACIÓN

- Osgoode Hall, Facultad de Leyes, LLM en Ley de Seguridades

- Universidad de Windsor, LLB

Paul Fornazzari es un socio de la oficina de Gowlings en Toronto y fue líder nacional del Grupo de Finanzas Corporativas y Fusiones y Adquisiciones. Trabaja en derecho comercial bursátil, en especial en fusiones y adquisiciones y finanzas corporativas.

Paul ha representado clientes nacionales y extranjeros en diversas industrias, incluyendo minería, petróleo, tecnología y servicios financieros. Habla español y ha participado en transacciones para terceras partes en diferentes países de América del Sur. Actualmente, Paul trabaja en Fusiones y Adquisiciones y realiza trabajo de asesoría en el campo de la minería.

Es miembro del panel de asesoría de Ontario para el TSX Venture Exchange.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Consejero para Breakwater Resources Ltd. durante la adquisición por parte de Nyrstar N.V, con un costo de \$626 millones. Fue asesor en diversos aspectos de la transacción, incluyendo aspectos corporativos, bursátiles, mineros y otros ámbitos internacionales.
- Representó a Samco Gold Limited (compañía argentina de exploración) durante la Oferta Pública Inicial de \$25 millones y la cotización en TSXV en julio del 2011.
- Representó a Latin American Minerals Inc. en relación con su acuerdo de opción y empresa conjunta con Olivut Resources Ltd. para la adquisición del 50% de participación en su proyecto de diamantes Itapoty en Paraguay en junio del 2011.
- Representó a Minsud Resources Corp. (compañía argentina de exploración) durante su cotización a través de una fusión inversa de una empresa tenedora inscrita en la bolsa y la recaudación de fondos relacionada con esta fusión en mayo del 2011.

- Trabajó con Breakwater Resources Ltd. en relación con su oferta pública de \$44 millones en diciembre del 2010.
- Representó a Lago Dourado Minerals Ltd. (compañía brasileña de exploración) en su IPO y cotización en TSXV de \$8.2 millones en noviembre del 2010.
- Representó a Latin American Minerals Inc. durante su acuerdo de opción y empresa conjunta con Votorantim Metais Argentina SA para la adquisición de una participación inicial de 51% en su proyecto de Zinc Tendal en la Provincia de La Rioja, Argentina, en agosto del 2010.
- Trabajó con Lithium Americas Corp. (compañía de desarrollo de litio y salmuera de potasa) en su oferta pública inicial a través de un prospecto por más de \$45 millones con una cotización en el TSX. Negoció un contrato de toma/financiamiento con Mitsubishi Corporation y Magna International, en mayo del 2010.
- Abogado para Breakwater Resources Ltd. durante la oferta pública de unidades por \$23 millones en el 2009.
- Abogado canadiense para Centerplate, Inc. (compañía de Delaware) durante la adquisición de los títulos de renta mixta listados en AMEX y TSX de Centerplate, Inc. por una filial de Kohlberg & Company, a través de una combinación de un plan de fusión y una oferta pública, en el 2009.
- Asesor líder canadiense para una compañía petrolera multinacional durante una licitación debatida para una captura empresarial canadiense en el 2008.
- Parte del equipo de transacción para ATI Technologies Inc. durante la venta a Advanced Micro Devices, Inc. por \$5.4 mil millones.
- Abogado principal para Nelson Resources Limited desde sus inicios como una nueva empresa de petróleo con activos en Kazakstán, durante su activo aumento de capital y actividades de Fusiones y Adquisiciones (capital internacional y financiamientos de deudas, adquisiciones en el extranjero y admisión en el grupo AIM de la bolsa de valores de Londres) y venta a la compañía rusa Lukoil por \$2.7 mil millones. La venta de Nelson a Lukoil fue destacada en las revistas *The Economist* y *American Lawyer* y figura como la mayor adquisición canadiense por una compañía rusa hasta la fecha.
- Ha participado en transacciones con China, incluyendo la asesoría a una compañía pública que realizó adquisiciones de activos de recursos chinos, así como la restructuración de una compañía pública con negocios de elaboración y distribución de cerveza en China.

- Fue abogado líder para una compañía minera internacional durante la oferta de capital y deudas convertibles para financiar la adquisición de una mina en Sudáfrica.
- Participó en la venta de una compañía de inversión, aconsejando a los objetivos de la adquisición sobre estrategias de defensa (incluyendo la implementación de píldoras envenenadas), así como los sobre prospectos y financiamientos de colocación privada para diversas compañías públicas, incluyendo compañías con operaciones en Cuba, Argentina, Colombia, Brasil, Chile y Paraguay.
- Participó en la implementación de un programa de obligaciones indexadas garantizadas por una empresa del estado.

ARTÍCULOS Y PRESENTACIONES

Varios de los artículos escritos por Paul han sido publicados, incluyendo artículos sobre las tácticas de píldoras envenenadas y pseudo-envenenadas, publicados en *International Financial Law Review*. También ha escrito artículos sobre las actividades de Fusiones y Adquisiciones en Canadá e importantes iniciativas legislativas publicadas en *Mergers and Acquisitions Yearbook* de *International Financial Law Review*. Paul participó como coeditor en el volumen de Colocaciones Privadas de *Canadian Forms and Precedents: Banking and Finance* publicado por Butterworths, y los capítulos sobre finanzas corporativas y la presentación de información financiera de *Ontario Corporations Law Guide* publicado por CCH Canadian Ltd.

Además de haber presentado varios seminarios en la firma y para diferentes clientes sobre diversos temas legales, Paul participó en un panel de expertos que discutió el informe de estándares y mejores prácticas para proyectos de salmueras de litio en la Tercera Conferencia Anual sobre Suministro y Mercados de Litio en enero del 2011. También ha hablado sobre la gobernabilidad corporativa (Taller sobre Reglas y Herramientas – La Gobernabilidad Corporativa de Manera Simple, TSX Venture Exchange, junio 2003, febrero y septiembre 2004, mayo y septiembre 2005, octubre 2006, febrero 2007 y febrero 2008); sobre requerimientos de certificación de CEO y CFO (Mejores Prácticas en la Certificación de CEO-CFO, 31 de marzo 2004) y las obligaciones de las empresas públicas y la publicación continua de información (4th Annual Securities Compliance Conference, Federated Press, 2003).